

Area Sales Manager (m/w/d) / Austria

Kirsch Import in Österreich, vertreten durch die Tochtergesellschaft Kirsch Import & Handels GmbH, – über 45 Jahre Expertise, mehr als 4.500 Spirituosen, eine Familie: Kirsch Import ist mehr als ein Unternehmen. Wir sind Experten. Wir sind Nerds. Wir lieben unseren Job. Wir sind eine Familie. 1976 in der Nähe von Bremen ins Leben gerufen, sind wir gekommen, um zu bleiben. Vom Einzelhandel mit VW-Bully über den Großhandel für Miniaturen sind wir zum Vollsortimenter im Bereich Premium Spirituosen herangewachsen. Mit dem Business groß geworden: Christoph Kirsch. Seit 2015 leitet er in zweiter Generation unser Familienunternehmen. Deutschlandweit beliefern wir Handel und Gastronomie mit mehr als 4.500 verschiedenen Spirituosen. Unser Steckenpferd: Single-Malt-Whisky. Egal ob unabhängige Abfüllungen, spezielle Raritäten, Craft-Tropfen aus handwerklich und ursprünglich produzierenden Destillieren - wir bieten das umfangreichste Single-Malt-Portfolio Deutschlands.

Was wir gemeinsam bewegen wollen: wir möchten mit Dir gemeinsam den österreichischen Fachhandelsmarkt von unserem Portfolio begeistern und aufbauen. Die Expansion begleitest du aktiv mit.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen begeisterten Vertriebler im Außendienst für Premium Spirituosen (m/w/d) in Österreich.

DEINE AUFGABEN

- Selbständige absatz- und ergebnisorientierte Beratung und Betreuung der Kunden mit dem Schwerpunkt Fachhandel.
- Strategische und operative Verantwortung für das zugeordnete Verkaufsgebiet mit dem Ziel, die Distributions- und Umsatzentwicklung zu steigern
- Planung und Durchführung von Produktpräsentationen, verkaufsfördernden Maßnahmen und Verkaufsberatungen
- Umsetzung handels- und markenspezifischer POS-Maßnahmen
- Eigenverantwortlicher Auf- und Ausbau des Kundenstamms
- Neukundenakquise zur Gewinnung der selbständigen Einzelhändler / Kaufleute sowie Kundenpflege
- Präsentation und Platzierung des Sortiments sowie Einführung neuer Produkte
- Durchführung von Marktbeobachtungen und -analysen
- Teilnahme an Messen
- Preis- und Produktpflege
- Eigenverantwortliche Planung und Organisation der Kundenbesuche

DEIN PROFIL

Das wünschen wir uns

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie erste Berufserfahrung im Außendienst.
- Überzeugendes Verkaufstalent, gepaart mit Kreativität zur Findung von Lösungsansätzen und eine sehr gute Eigenorganisation. Akquise stark im Bereich der Neukundengewinnung
- Hohe Motivation sowie Lernbereitschaft, verkäuferische Expertise und eine ausgeprägte Kundenorientierung
- Gute Kommunikationsfähigkeiten und ein konzeptionelles, zielorientiertes und proaktives Vorgehen, verbunden mit Entschlossenheit und Durchsetzungsvermögen
- Vertriebliche Hartnäckigkeit gepaart mit Empathie
- Spaß an der Vermarktung von Produkten im Segment Premium-Spirituosen
- Gespür für unterschiedliche Handelsstrukturen und deren Besonderheiten in der Vermarktung der Produkte
- Erfahrung mit ERP- oder CRM-Systemen sowie einen versierten Umgang MS-Office setzen wir voraus
- Reisebereitschaft für regelmäßige Übernachtungen im Verkaufsgebiet
- Wohnort im Verkaufsgebiet

WARUM WIR?

Das bieten wir dir

Was wir bei Kirsch Import noch können? Eigenabfüllungen, die ankommen. Etwa in Kooperation mit den Umwelt-Piraten von Sea Shepherd oder dem Fußball-Bundesligisten SV Werder Bremen. Außerdem: Gin und R(h)um. Unsere Wacholder-Spirituosen sind oft handgemacht, aber immer handverlesen – vom Craft-Gin aus Island bis zum Supreme Champion No.3 London Dry Gin. Mit Marken wie Black Tot, Rhum J.M oder Flensburg Rum Company haben wir zudem ein R(h)um-Portfolio aufgebaut, auf das wir stolz sein können. Traditionell hergestellte Köstlichkeiten wie Cognac oder Wermut machen unsere Produktpalette komplett.

Du übernimmst eine Position mit hoher Eigenverantwortung bei einem äußerst erfolgreichen, inhabergeführten Mittelstandsunternehmen. Auf dich wartet eine unternehmerische Herausforderung in einem angenehmen, dynamischen Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen.

- Festanstellung bei unserer Tochter in Österreich der Kirsch Import & Handels GmbH mit Sitz in Biberbach
- Intensive Einarbeitung
- Attraktive Vergütung
- Mitarbeiterrabatte auf unsere Produkte
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Homeoffice
- Flexible Arbeitszeiten
- Mitarbeitererevents
- Familiäre Zusammenarbeit, flache Hierarchien
- Wohlfühlatmosphäre in einem sympathischen und motivierten Team
- Gestaltungs- und Entscheidungsspielraum im Gebiet
- Du, die Mitarbeiter, die Kunden, die Lieferanten und Lieferpartner stehen bei uns im Mittelpunkt
- Wachsendes und sich ständig entwickelndes Unternehmen

Du möchtest Teil der Familie werden? Dann bewirb dich jetzt!

Wir freuen uns auf deine Bewerbung per E-Mail an bewerbung@kirschwhisky.de